

8. August 2014 bis 4. September 2014

Die **Swiss Life-Gruppe**, Zürich übernimmt rückwirkend per 1. Januar 2014 den in Köln ansässigen Immobiliendienstleister **Corpus Sireo**. Verkäufer des Unternehmens sind die **Sparkasse Köln-Bonn** (50 Prozent), die **Stadtsparkasse Düsseldorf** (25 Prozent) und die **Frankfurter Sparkasse** (25 Prozent). Als Kaufpreis werden 210 Millionen Euro genannt. Vorbehaltlich der Zustimmung der Kartellbehörden soll die Transaktion im Laufe des zweiten Halbjahres 2014 vollzogen werden.

In den rechtlichen Auseinandersetzungen um fragwürdige Hypothekengeschäfte im Zuge der Finanzkrise hat sich die **US-Justiz** mit der **Bank of America (BoA)** auf einen Vergleich über 16,55 Milliarden US-Dollar geeinigt. Die maßgeblich aus Geschäften des 2008 von der BoA übernommenen Hypothekenfinanzierers Countrywide resultierende Strafzahlung soll zu rund sieben Milliarden US-Dollar per Schuldenerlass Hauseigentümern mit Zahlungsschwierigkeiten zugutekommen.

Die bisherigen Eigentümer LSF5 German Investments II L.P., Delaware, und LSF5 Riverside Ltd. & Co. KG, Frankfurt am Main, – beides Unternehmen der **Lone Star Gruppe** – haben die 1997 gegründete **Düsseldorfer Hypothekenbank AG** vollständig an eine internationale Käufergruppe um einen von der Londoner Investmentgesellschaft **Attestor Capital LLP** verwalteten Fonds und an **Dr. Patrick Bettscheider** verkauft. Der Kaufvertrag steht unter dem Vorbehalt der Genehmigung durch die Aufsichtsbehörden. Mit Vollzug der Transaktion ist beabsichtigt, die von der Düsseldorfer Hypothekenbank begebene Pflichtwandelanleihe in permanentes Eigenkapital umzuwandeln, um die Kernkapitalposition der Bank zu stärken.

Der weltweit ausgerichtete Finanzdienstleister **BNY Mellon**, die 25 größten deutschen **Sparkassen** und die **Landesbank Hessen-Thüringen** haben Ende August eine Vereinbarung zur gemeinsamen **Abwicklung von Außenhandelsgeschäften** unterzeichnet. Die für weitere Institute der Sparkassen offene Zusammenarbeit ist zunächst auf die Region Südost-Asien, Indien und China (APAC) beschränkt. Durch Bündelung der Stärken den Marktauftritt im Außenhandelsgeschäft zu verbessern und sich insbesondere im Akkreditivgeschäft auf lokaler und globaler Ebene zu ergänzen, wird als Ziel des Abkommens formu-

liert. **BNY Mellon** soll als internationaler Vertriebspartner durch gemeinsame Marketingaktivitäten in den Zielregionen zusätzliches Geschäftsvolumen für alle Kooperationspartner gewinnen. Konkret sollen Importakkreditive von Sparkassen und der Helaba an die **BNY Mellon** geroutet werden, die diese über ihr Filial- beziehungsweise Korrespondenzbankennetz in der Kooperationsregion avisiert. Umgekehrt soll die **BNY Mellon** eigene Exportakkreditive zugunsten von Kunden in Deutschland über die Partner leiten.

Die **Commerzbank AG**, Frankfurt am Main, hat neun von der Bank finanzierte Containerschiffe verkauft. Den Verkaufserlös will sie zur Rückführung der Kredite mit einem Gesamtvolumen von rund 160 Millionen Euro (216 Millionen US-Dollar) verwenden. Das gesamte Portfolio geht vollständig an eine Joint-Venture-Gesellschaft zwischen **KKR Special Situations Group** von **Kohlberg Kravis Roberts & Co. L.P. (USA)** mit **Borealis Maritime Ltd. (UK)**. Über weitere Einzelheiten der vertraglichen Vereinbarungen wurde Stillschweigen vereinbart. Durch die Transaktion sieht die Bank das Volumen leistungsgestörter Kredite im Container-Segment im Vergleich zu Ende Juni 2014 im Geschäftsfeld Non-Core Assets (NCA) Deutsche Schiffsbank um rund 8,4 Prozent verringert.

Die **Notenstein Privatbank AG**, St. Gallen, will weitgehend das Kundenvermögen der **LBBW (Schweiz) AG** übernehmen. Letztere ist als 100-prozentige Tochtergesellschaft der **Landesbank Baden-Württemberg** eine Vermögensverwaltungsgesellschaft nach Schweizer Recht. Die Transaktion soll im vierten Quartal 2014 abgeschlossen werden. Über den Verkaufspreis wurde Stillschweigen vereinbart.

Die beiden zur GAD-Gruppe gehörenden Töchter **Ratiodata IT-Lösungen & Services GmbH** und **VR Netze GmbH** haben Anfang September rückwirkend zum 1. Januar 2014 ihren Zusammenschluss bekannt gegeben. Das neue Unternehmen firmiert als **Ratiodata IT-Lösungen & Services GmbH** mit Firmensitz in Münster.

Es wird rund 600 Mitarbeiter und einen Jahresumsatz von rund 200 Millionen Euro haben. Darüber hinaus haben **Ratiodata** und die **Fiducia-Tochter TSG Technologie Services GmbH**, Karlsruhe, eine Kooperation zum Vertrieb einer gemeinsamen Cash-Management-Lösung im gesamten Bundesgebiet vereinbart.

Die **Caixa Bank SA**, Barcelona, kauft für rund 800 Millionen Euro das Spanien-Geschäft von **Barclays Plc**. Mit der Transaktion baut die spanische Bank ihr Zweigstellennetz um rund 270 auf fast 5700 Stellen aus, übernimmt zirka 2400 Mitarbeiter und beziffert die Gesamtkundenzahl nach einem Zuwachs um 550.000 auf über 14 Millionen. Der endgültige Preis soll nach Wertanpassungen bis zum geplanten Abschluss des Verkaufs zum Jahresende festgelegt werden. Die Vereinbarung umfasst das Retail-Geschäft, die Vermögensverwaltung, das Investmentmanagement und das Firmenkundengeschäft, allesamt Geschäftsbereiche, die von Barclays nicht mehr zum Kerngeschäft gerechnet werden und ihre risikogewichteten Aktiva verringern. Zuvor hatte die britische Bank schon den Abschluss des Verkaufs ihres Retail-Geschäfts in den Vereinigten Arabischen Emiraten an die **Abu Dhabi Islamic Bank** gemeldet – mit einem Vorsteuergewinn von 119 Millionen Pfund.

Eine neue Tochtergesellschaft der **Avaloq Gruppe**, **Avaloq Sourcing Asia Pacific (Singapore) Pte. Ltd.**, übernimmt die Back-Office-Services für den Wealth-Management-Bereich der **Deutsche Asset & Wealth Management** in Singapur. Die Übertragung von Aufgaben ist in zwei Phasen vorgesehen: Die erste soll im 3. Quartal 2014 stattfinden und die zweite Phase, die Migration der zentralen IT-Plattform auf Avaloqs Technologieplattform, soll 2015 erfolgen.

Der kanadische Versicherer **Manulife Financial Corporation** übernimmt das kanadische Versicherungsgeschäft der **Standard Life plc**. für rund 4 Milliarden kanadische Dollar. Durch den Zukauf will das in Montreal ansässige Unternehmen seine Präsenz in Quebec verstärken. **Standard Life** ist derzeit die fünftgrößte Assekuranz in Kanada 1,4 Millionen Kunden. Die Gesellschaft hat 52 Milliarden kanadische Dollar Assets under Management. Die Transaktion soll im ersten Viertel 2015 abgeschlossen werden, wenn die zuständigen Behörden zugestimmt haben.