

FINANZIERUNG
LEASING
FACTORING

FLF

4

JULI 2023 · 70. JAHRGANG



FACTORING

Factoring-Finanzierung in wirtschaftlichen Krisenzeiten

Ein solider Anker

Bill Noel, Chief Product Officer, und Rosanne Doyle, Product Manager im Bereich Asset-Based Lending und Factoring, beide Solifi

Factoring-Finanzierung in wirtschaftlichen Krisenzeiten

Ein solider Anker

Dass Factoring als Mittel der bankunabhängigen Finanzierung ein stabiler Anker in Krisenzeiten ist, hat sich in den vergangenen Monaten und Jahren immer wieder gezeigt. Trotz multipler Krisen verzeichnete das Factoring auch im letzten Jahr ein Wachstum. Wenn Banken nicht bereit sind, risikoreiche Forderungen zu übernehmen, öffnet dies die Tür für andere Kreditgeber, Factors und Asset-Based-Lending-Spezialisten. Die Autoren beschreiben in ihrem Beitrag die besondere Rolle der Factoring-Finanzierung in Krisenzeiten, gehen dabei aber auch auf Risiken des Factorings ein. (Red.)

Mit einem Wert des Factoring-Finanzierungsmarktes von 3 567 Milliarden US-Dollar im Jahr 2022 und einem geschätzten Wachstum auf 5 872 Milliarden US-Dollar bis 2031 besteht kein Zweifel daran, dass dieser Sektor ein solider Fels in der allgemeinen Betriebskapitalbranche ist. Die Anfänge des Factorings reichen bis ins Mittelalter zurück, als Kaufleute und Händler ihre Forderungen als Sicherheiten für Kredite einsetzten. Erst im 18. Jahrhundert wurden Forderungen von Textilhändlern als Mittel zur Generierung von Cashflow eingeführt.

Mit der Zeit setzte sich diese Praxis durch und im 20. Jahrhundert began-

nen Handelsunternehmen, sich auf den Ankauf von Forderungen zu spezialisieren. Die weltweite Factoring-Branche wuchs und expandierte über die Jahrhunderte hinweg und es gibt keine Anzeichen für eine Verlangsamung.

Factoring als solider Anker

Factoring hat sich in vielen Branchen zu einer bewährten und unverzichtbaren Praxis entwickelt. Während andere Sektoren in Zeiten des wirtschaftlichen Abschwungs mit Herausforderungen konfrontiert sind, können Unternehmen mit Factoring die Chancen nutzen, die Marktinstabilität bieten kann. Wenn

Banken nicht bereit sind, risikoreiche Forderungen zu übernehmen, öffnet dies die Tür für andere Kreditgeber, Factors und Asset-Based-Lending-Spezialisten, die den Wert verstehen, der aus der Beleihung von Forderungen und Lagerbeständen gezogen werden kann. Sie sind Experten für das Risikomanagement und die Bereitstellung maximaler Liquidität für den Kreditnehmer.

Aus Sicht der Kunden haben die Banken ihre Zeichnungsbedingungen verschärft, die Zinssätze steigen, die Kosten sind hoch und es droht eine Rezession, sodass Factoring eine zugängliche und erschwingliche Option für Kunden bleibt, die für traditionelle Finanzierungsprodukte nicht in Frage kommen.

Warum aber werden risikoreiche Geschäfte von Factoring-Unternehmen angenommen, während die Banken sie ablehnen? Factors verwenden ihre eigenen internen Bewertungsverfahren und Messgrößen, um festzustellen, ob ein Unternehmen die Kriterien für eine Finanzierung erfüllt, und treffen die Entscheidung letztlich auf der Grundlage des Werts der Forderungen und nicht der Kreditwürdigkeit des Unternehmens. Infolgedessen können Factors in Situationen Geld verleihen, in denen ein traditioneller Kreditgeber dies nicht tun würde. Dennoch müssen die Factors darauf achten, ihr Risiko zu minimieren.

Das Herzstück dieser Operation sollte eine zuverlässige Plattform wie Solifi-Factoring sein, welche die Prozesse des Factors rationalisiert und ein effizientes Lieferantenmanagement, den Import mehrerer Datenpunkte und die Automatisierung von Arbeitsabläufen ermöglicht.

Das System basiert auf der Solifi Open Finance Plattform, die eine hoch skalier-



BILL NOEL

ist Chief Product Officer bei Solifi, Charlotte, North-Carolina.



E-Mail:
bnoel@solifi.com



ROSANNE DOYLE

ist Product Manager im Bereich Asset-Based Lending und Factoring bei Solifi, Roswell, Georgia.



E-Mail:
rdoyle@solifi.com

bare, sichere und robuste Grundlage für alle Software-as-a-Service-Dienste bietet. Das System ist hochgradig konfigurierbar und verfügt über zahlreiche Funktionen. Es kann in nur sechs Wochen implementiert werden, sodass sich

Beziehung weiter zu stärken und zu echten Partnern ihrer Kunden zu werden.

Egal, ob es sich um Leasing, Händlerfinanzierung oder Großhandelsfinanzierung handelt, ein erfahrener Asset-

denverhalten zu verfolgen, indem sie in Echtzeit analysiert und Einblicke liefert, um festzustellen, ob es sich bei einem bestimmten Fall oder Verhalten um einen besorgniserregenden Trend oder nur um eine schlecht getroffene Entscheidung handelt.

»Wie alle Finanzprodukte ist auch das Factoring den gleichen Risiken ausgesetzt.«

die Investition nicht nur frühzeitig auszahlt, sondern auch die konfigurierbare Automatisierung innerhalb der Software zur Maximierung der Geschäftsabläufe genutzt werden kann. Darüber hinaus ermöglicht die Verwendung von Programmierschnittstellen (Application Programming Interfaces, API) die gemeinsame Nutzung von Daten durch die Verbindung unterschiedlicher Systeme, um aussagekräftige Erkenntnisse in Echtzeit zu gewinnen.

Der Erfolg der Factoring-Finanzierung

In der Vergangenheit bezog sich das Factoring allein auf die Finanzierung von Rechnungen, zu denen auch Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gehören. Im Laufe der Jahre ist das Factoring von Lagerbeständen aufgetaucht und wird zunehmend genutzt. Das Factoring von Lagerbeständen bezieht sich auf die Fähigkeit des Factors, durch den Erwerb von Lagerbeständen und deren Weiterverkauf Einnahmen zu erzielen.

Die Ausweitung des traditionellen Factorings auf das Lager-Factoring eröffnet den Kunden die Möglichkeit, ihr Portfolio zu diversifizieren und damit das Risiko zu minimieren und das Wachstum zu steigern.

Darüber hinaus können Kreditgeber durch das Factoring von Lagerbeständen die Beziehung zu ihren Kunden stärken, indem sie ihnen die Option geben, verschiedene Arten von Sicherheiten zu finanzieren. In einem unvorhersehbaren wirtschaftlichen Klima haben Factoring-Unternehmen die Möglichkeit, diese

Finance-Partner ist für Factoring-Unternehmen der entscheidende Faktor, da sie auf eine Fülle von Kenntnissen und Erfahrungen zurückgreifen können, die es Factoring-Unternehmen ermöglichen, ihre Prozesse zu nutzen und Finanzierungen ohne zusätzliche Softwarekäufe, zusätzliche Module oder Kosten anzubieten.

Risiken des Factorings

Wie alle Finanzprodukte ist auch das Factoring den gleichen Risiken ausgesetzt, die durch betrügerische Aktivitäten ausgelöst werden. Da Factoring-Unternehmen in unsicheren Situationen operieren, ist es von entscheidender Bedeutung, dass sie wachsam bleiben

und in der Lage sind, Bedrohungen, die ihre Gewinne schmälern und das Risiko erhöhen könnten, schnell zu erkennen.

Die gefährlichste Art des Betrugs sind nicht die vereinzelt großen Werte, sondern die häufigen Vorfälle mit kleinen Werten, die oft unbemerkt bleiben und es dem oft verzweifelten Kreditnehmer ermöglichen, im Laufe der Zeit erhebliche Betrugswerte anzuhäufen.

Kunden treffen unter Umständen nicht immer die richtige Entscheidung, wenn sie unter finanziellem Druck stehen. Daher kann eine bewährte Software das Risiko erheblich verringern und die Fähigkeit des Factors verbessern, das Kun-

Hier spielt moderne Factoring-Software eine entscheidende Rolle bei der effizienten Steuerung von Risiken. Durch Automatisierung und Datenanalyse können neue verdächtige Aktivitäten bei den Forderungen in Echtzeit aufgedeckt werden, sodass die Factoring-Gesellschaften auf betrügerische Rechnungen, Unstimmigkeiten bei der Prüfung und Zahlungsbetrug reagieren können.

Eine vertrauenswürdige Factoring-Softwarelösung ermöglicht es den Factors, die Kontrolle zu behalten und ihr Risiko effizient zu verwalten, indem sie verschiedene Kriterien festlegen und das System nutzen, um Transaktionen automatisch zu berechnen und zu genehmigen oder abzulehnen, umfassende und maßgeschneiderte Berichte zu erstellen und Benachrichtigungen und Warnungen in Echtzeit zu erhalten. APIs können mehrere Datenquellen verwalten, um den Factors einen ganzheitlichen Überblick zu verschaffen und sicherzustellen,

»Moderne Factoring-Software spielt eine wichtige Rolle bei der Steuerung von Risiken.«

dass sich das Gesamtrisiko in einem akzeptablen Rahmen bewegt.

Zusammenfassend lässt sich sagen, dass Factoring auch im Jahr 2023 und darüber hinaus ein Wachstumsbereich sein wird, in dem Kunden Factoring als eine Möglichkeit zur Bereitstellung von Bargeld und Liquidität in ihren Unternehmen nutzen werden.

Es ist von entscheidender Bedeutung, dass die Factors diese Marktchance nutzen. Dies kann durch eine sichere und skalierbare Softwarelösung unterstützt werden, die die Prozesseffizienz verbessert und das Portfoliorisiko verwaltet und minimiert.