
Vorwort

Das Buch *Vertragsgestaltung im Auslandsgeschäft* ist in seiner nunmehr siebten Auflage durchgängig aktualisiert und in dieser Neuauflage ausschließlich auf Kaufverträge hin ausgerichtet. Da deutsche Unternehmen etwa zwei Drittel ihrer Auslandsgeschäfte in Staaten der EU tätigen, geht das Buch verstärkt auf geschäftliche Aktivitäten *innerhalb des Europäischen Binnenmarktes* ein. So wird mit dem vorliegenden Buch eine Hilfestellung für die Abfassung internationaler Kaufverträge angeboten, die die wichtigste Grundlage der Unternehmensgeschäfte sind.

Eine Besonderheit des Buches besteht darin, dass für wichtige Themenfelder des Kaufvertragsrechts zusätzliche *Muster von Vertragsklauseln* angeboten werden, die meist auch mehrsprachig dargestellt sind. Im Anhang des Buches befinden sich einige grundlegende Textsammlungen – weitere umfangreiche Arbeitsmaterialien befinden sich auf der dem Buch beigelegten CD-ROM. Mit Hilfe der auf der CD-ROM enthaltenen Vertragsmuster ist auch ein direktes Arbeiten mit diesen Texten möglich.

Hingewiesen wird auf die beiden im gleichen Verlag erschienenen Bücher „Rechtsprobleme im Auslandsgeschäft“ und „Risiko Management im Auslandsgeschäft“, die sich mit weiteren Rechtsfragen des Außenhandels sowie mit der Methodik der Absicherung spezifischer Risiken (Länder-, Schuldner-, Vertrags-, Währungs- und Zinsrisiken) praxisgerecht auseinandersetzen und Hilfsmittel zur konfliktfreien Abwicklung des Auslandsgeschäfts aufzeigen.

Bremen, im Herbst 2012

Dr. jur. Christoph Graf von Bernstorff, Rechtsanwalt
Professor für Internationales Wirtschaftsrecht
an der Hochschule Bremen

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	V
Abkürzungsverzeichnis	XI
Grundlagen	1
Einleitung	3
§ 1 Die Rechtskreise der Welt	3
1. Teil: Grundlagen des Vertragsrechts	9
§ 2 Zustandekommen von Verträgen	9
I. Grundlagen der Vertragsabfassung	10
II. Besonderheiten nach dem UN-Kaufrecht	19
§ 3 Formvorschriften	20
I. Formfragen – Schriftform	21
II. Die elektronische Form	26
§ 4 Stellvertretung	34
I. Das deutsche Recht	35
II. Das englische Recht	40
III. Das französische Recht	44
IV. Besonderheiten des Vertretungsrechts in weiteren Staaten	47
V. Zusammenfassendes Ergebnis	54
§ 5 Vertragsauslegung	55
I. Grundsätze der Auslegung	56
II. Auslegung von Rechtswahl und Hauptvertrag	57
§ 6 Einreden und Einwendungen	58
I. Das deutsche Recht	59
II. Das englische Recht	60
III. Das französische Recht	61
§ 7 Leistungsstörungen/Vertragsverletzungen	61
I. Das deutsche Recht	63
II. Das englische Recht	66
III. Abweichende Regelungen im US-amerikanischen Recht	68
IV. Das französische Recht	70
V. Weitere Hinweise zu Leistungsstörungen	71

2. Teil: Der Liefervertrag im Außenhandel	73
§ 8 Hilfsmittel für die Vertragsgestaltung	73
I. Übersicht über nutzbare Vertragsgrundlagen.....	74
II. Publikationen der ICC.....	79
III. Publikationen der ECE.....	80
IV. UNCITRAL-Konvention zum internationalen Warenkauf.....	81
V. Der Weg zum Einheitlichen Europäischen Vertragsrecht.....	81
§ 9 Das Gesetz zum internationalen Warenkauf	97
I. Entstehen des UN-Kaufrechts.....	98
II. Grundlagen zum UN-Kaufrecht.....	100
III. Anwendungsbereich und Allgemeine Bestimmungen des UN-Kaufrechts.....	102
IV. Abschluss des Vertrages.....	107
V. Materielles Kaufrecht.....	110
VI. Schlussbestimmungen.....	120
§ 10 Inhaltsmerkmale internationaler Lieferverträge	120
I. Grundlagen.....	120
II. Die Mindestbestandteile des Kaufvertrages.....	121
§ 11 Klauseln zur Gefahrtragung	128
I. Das deutsche Recht.....	128
II. Das englische Recht.....	132
III. Das US-amerikanische Recht.....	133
IV. Das französische Recht.....	134
V. Bestimmungen des UN-Kaufrechts.....	135
VI. Gefahrübergang nach Gemeinsamem Einheitlichen Europäischen Kaufrecht.....	136
VII. Hinweise zur Vertragsgestaltung.....	140
§ 12 Klauseln zu Mängelhaftung	143
I. Das deutsche Recht.....	144
II. Das englische Recht.....	148
III. Das US-amerikanische Recht.....	153
IV. Das französische Recht.....	156
V. Rechtsmängelhaftung in den einzelnen Rechtsordnungen.....	161
VI. Weitere Hinweise zur Vertragsgestaltung.....	163
§ 13 Leistungsstörungen	164
I. Liefertermine und Lieferfristen als Vertragsinhalt.....	165
II. Lieferverzug (Vertragsgestaltung).....	166
§ 14 Eigentumsvorbehalte	169
I. Grundprobleme des Eigentumsvorbehalts in europäischen Staaten..	170
II. Der Eigentumsvorbehalt in den EU-Staaten.....	171

III. Zusammenfassendes Ergebnis	200
IV. Eigentumsvorbehalt in Staaten außerhalb der EU.....	201
V. Eigentumsvorbehalte in Nordamerika	207
VI. Eigentumsvorbehalte in Mittel- und Südamerika.....	209
VII. Eigentumsvorbehalte in Asien	217
VIII. Eigentumsvorbehalte in weiteren Staaten	226
§ 15 Vereinbarung von Lieferklauseln	226
I. Einzelvertragliche Lieferklauseln	227
II. Typische Handelsklauseln in der Praxis.....	228
III. Standardisierte Lieferbedingung	230
§ 16 Zahlungsbedingungen	249
I. Verhandlungspositionen der Vertragspartner.....	250
II. Beispiele für Zahlungsbedingungen	250
III. Vereinbarung eines Zahlungsortes	255
IV. Ausschluss von Aufrechnungsrechten	255
V. Verjährung von Kaufpreisforderungen	256
§ 17 Allgemeine Geschäftsbedingungen	257
I. Einbeziehung von AGB nach deutschem Recht	258
II. Einbeziehung von AGB nach englischem Recht	260
III. Besonderheiten nach US-amerikanischem Recht	262
IV. Einbeziehung von AGB nach französischem Recht	263
§ 18 Vertragsstrafen und Schadenspauschalierungen	265
I. Das deutsche Recht	266
II. Englischsches Recht.....	268
III. Das US-amerikanische Recht	269
IV. Das französische Recht	270
§ 19 Gerichtsstandsvereinbarungen	271
I. Das deutsche Recht	274
II. Das englische Recht.....	274
III. Das US-amerikanische Recht	275
IV. Das französische Recht	275
V. Zusammenfassendes Ergebnis	276
§ 20 Rechtswahlvereinbarung	277
I. Ausgangslage	278
II. Auswirkungen auf den internationalen Warenkauf	288
III. Schranken der Rechtswahl.....	289
§ 21 Schiedsgerichtsvereinbarung	293
I. Grundsätze des Schiedsverfahrens	294
II. Standardisierte Schiedsverfahrensordnungen.....	296

§ 22 Sonstige Vertragsklauseln	298
I. Vertragsänderungs- und -aufhebungsklauseln.....	298
II. Sonstige Vertragsklauseln.....	298
3. Teil: Allgemeine Geschäftsbedingungen im Außenhandel	301
§ 23 Im- und Export – AGB	301
I. Allgemeine Geschäftsbedingungen	302
II. Allgemeine Lieferbedingungen im Außenhandel (Export)	307
III. Allgemeine Einkaufsbedingungen (Import).....	315
4. Teil: Vertragsmuster	321
I. Beispiel eines internationalen Liefervertrages	321
II. Beispiel eines englischen Kaufvertrages (auszugsweise).....	322
III. Allgemeine Lieferbedingungen (Export).....	324
– englischer Text (auszugsweise).....	324
– deutsche Übersetzung (auszugsweise).....	325
IV. Internationaler Schiedsvertrag (Kurzform).....	326
5. Teil: Internationale Hilfsmittel für die Vertragsgestaltung (auszugsweise)	327
Inhalt der CD-ROM	329
Stichwortverzeichnis	330